

PROGRAMA DE APOYO AL PEQUEÑO COMERCIO

MENORCA 2024



Programa de Apoyo al Pequeño Comercio





- El mayor desafío al que se enfrenta cualquier economía es la creación de empleo. Para reducir el desempleo caben distintas aproximaciones entre las que destacan el fomento del autoempleo y promover iniciativas empresariales a través de la mejora de la capacitación empresarial.
- El pequeño comercio es un sector estratégico para la economía debido a su dimensión y al empleo que ha generado en las últimas décadas. En concreto, en Menorca, el pequeño comercio se esta viendo claramente debilitado y es necesario un plan que lo dinamice y lo incentive.

Programa de Apoyo al Pequeño Comercio

 Este programa ha sido diseñado por la Fundación INCYDE para ayudar a los pequeños comercios a afrontar la situación económica actual.

• El plan supone la puesta en marcha de acciones que inciden directamente en el apoyo al sector del comercio minorista, a partir de la aplicación de nuevas tecnologías que permiten incrementar su competitividad empresarial.





Ayudar a la consolidación y crecimiento

✓ Apoyar la digitalización

Facilitar la creación de redes profesionales

✓ Formación en competencias profesionales y personales

✓ Prestar consultoría individualizada in situ

Realizar un diagnóstico específico

Plan empresarial personalizado para cada comercio













CONSULTORÍA ESPECIALIZADA EN DIGITALIZACIÓN REALIZACIÓN DE UN DIAGNÓSTICO DE URGENCIA

ADOPCIÓN DE MEDIDAS AD-HOC EN CADA COMERCIO

ELABORACIÓN DE
UN BUSINESS PLAN
INDIVIDUALIZADO
PARA CADA
COMERCIO



Implementación



6 semanas

Periodo de consultoría: 6 semanas presenciales



20 comercios

Un total de 20 comercios



240 horas de consultoría

216 horas de formación individualizada



Planes personalizados de mejora

Diseño de un plan individualizado y personalizado para cada participante





Marketing y digitalización

Escaparatismo e Interiorismo

4 Redes Sociales

Finanzas y Jurídico Fiscal

Plan Individual de Mejora

Estructura de contenidos de la formación

6 módulos = 6 semanas



Público objetivo



20 pequeños comercios



Entre 1 - 10 trabajadores



Facturación <500.000€





RESULTADOS DEL PAC 2023

- Resultados de la formación
- Valoración de los participantes



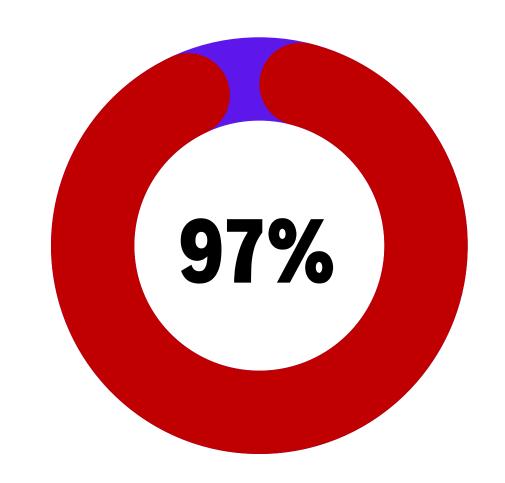


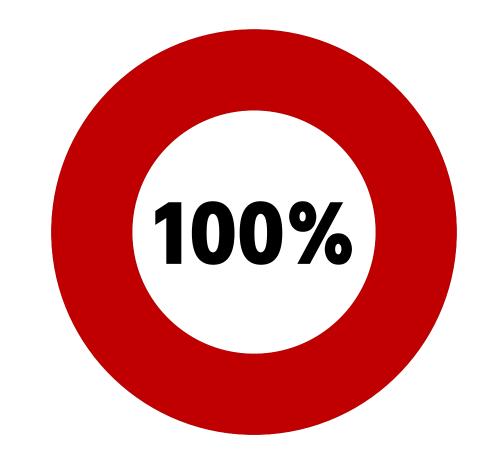
Resultados de la formación:

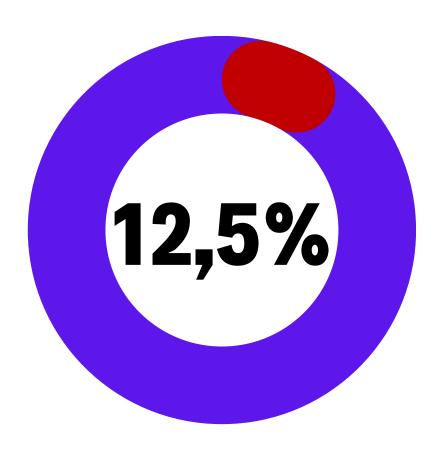
Resumen estadístico de cambios y mejoras

Creación y mejora de Google My Business Mejora de posicionamiento SEO

Mejora en las Redes Sociales





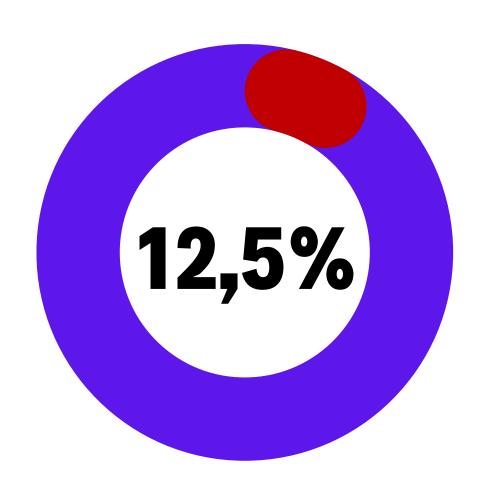




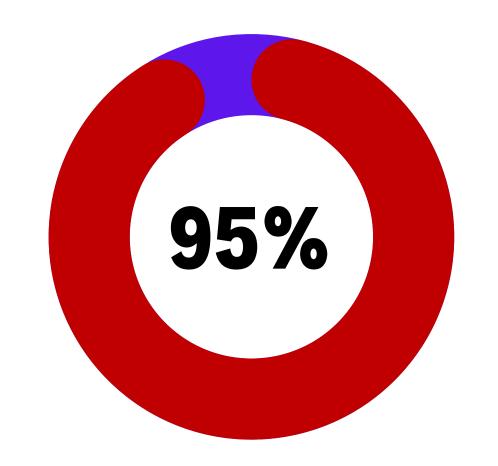
Resultados de la formación:

Resumen estadístico de cambios y mejoras

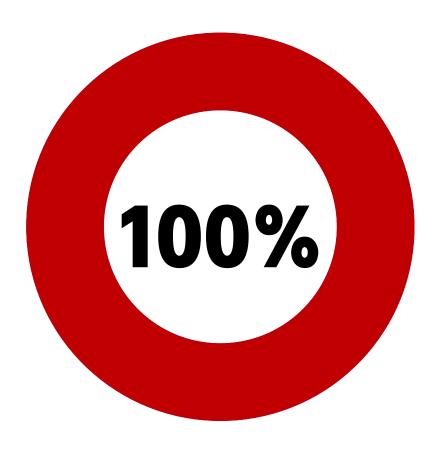
Creación de nuevas WEB



Mejora colocación productos en tienda



Técnicas de edición de fotos y creación de contenido





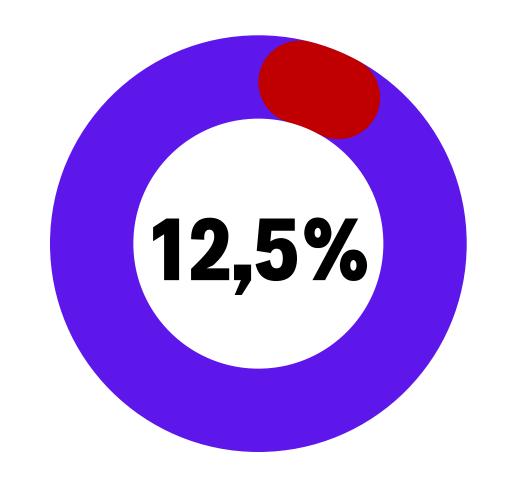
Resultados de la formación:

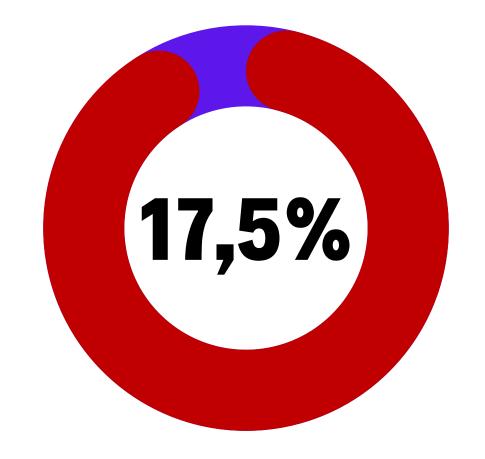
Resumen estadístico de cambios y mejoras

Incorporación de nuevos proveedores

Nuevos métodos de captación de clientes

Contabilidad analítica: costes y ventas reales









Valoración de la formación por parte de los participantes

Metodología	Excelente
Duración del programa	Buena
El programa ha cumplido sus expectativas	Excelente
Utilidad de las materias tratadas	Excelente
Nivel del profesorado	Excelente



Valoración de la formación por parte de los participantes

Grado de motivación	Excelente
Coordinación entre el equipo docente	Excelente
Documentación	Regular
Adquisición de capacidades para gestionar su negocio	Buena



Comentarios de la evaluación

- Todos los consultores fueron evaluados con las puntuaciones más altas, en cuanto a dominio de la materia, capacidad pedagógica, actitud personal y aplicación práctica de sus materias.
- En cuanto a las observaciones de los participantes, destacan:

"Estoy muy contenta con las recomendaciones. Poco a poco he ido poniéndolas en marcha."

"Me gustaría impulsar más las redes sociales y llegar a más gente, me gustaría aprender trucos para fotos, postales y personalización me mi tienda."





@FundacionIncyde

www.facebook.com/fundacionincyde

http://www.linkedin.com/company/fundaci-n-incyde

